

Willkommen bei TOI TOI & DIXI! Wir sind der weltweit größte Anbieter von mobilen Sanitäreinheiten mit Vertretungen in Europa, USA und Asien. In der Unternehmensgruppe werden die Marken TOI TOI® und DIXI® in 31 Ländern geführt, mit mehr als 5400 MitarbeiterInnen weltweit. Bei uns hat jeder Mitarbeiter Einfluss und die Möglichkeit, etwas zu bewirken. Unsere flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswege ermöglichen eine effiziente Zusammenarbeit und fördern die individuelle Entwicklung. Wir legen großen Wert auf flexible Arbeitsbedingungen und eine Arbeitskultur, in der Sie nicht nur eine Nummer sind, sondern als wertvolles Mitglied unseres Teams geschätzt werden. Wenn auch Du Lust hast, in unserem Team zu arbeiten, dann bewirb dich jetzt!

Deine Aufgaben:

- Aktive Gewinnung neuer Geschäftskunden im Vertriebsaußendienst (Kaltakquise)
- Beratung von Kunden zu unseren Produkten, Dienstleistungen und Sicherheitslösungen inklusive Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Erstellung, Nachverfolgung und Verhandlung von Angeboten sowie Begleitung des Verkaufsprozesses bis zum Vertragsabschluss
- Identifikation von Cross-Selling- und Up-Selling-Potenzialen
- direkte Marktanalysen vor Ort
- Eigenverantwortliche Verwaltung und Pflege von Kundendaten
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Erschließung neuer Vertriebspotenzialen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen, Niederlassungen und Fachabteilungen
- Aktive Repräsentation des Unternehmens bei Kunden- und Branchenveranstaltungen

Dein Profil:

- mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Außendienst in der Bau- oder Veranstaltungsbranche
- Kaltakquise-Erfahrung
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Hohe Servicebereitschaft und Flexibilität mit telefonischer Erreichbarkeit für Kunden, im Bedarfsfall auch außerhalb der üblichen Geschäftszeiten
- Idealerweise verfügen Sie bereits über ein gutes Netzwerk aus der Baubranche
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Sicheres, professionelles und überzeugendes Auftreten
- Eigenmotivation und Teamfähigkeit
- Führerschein der Klasse B

Unser Angebot:

- Abwechslungsreicher, zukunftsicherer Arbeitsplatz in einem erfolgsorientierten, modernen Arbeitsumfeld eines wachstumsorientierten Traditionsunternehmens
- Zusammenarbeit mit einem erfahrenen, motivierten Team, welches Begeisterung für unsere weltweit bekannten Marken und Produkte mitbringt
- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit 30 Tagen Urlaub, attraktives Gehalt und betriebliche Altersvorsorge
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Betriebliche Krankenzusatzversicherung und vermögenswirksame Leistungen
- Umfassendes Einarbeitungsprogramm
- Umfangreiches Weiterbildungsangebot an internen und externen Schulungen
- Mitarbeiterbenefits, wie Bikeleasing, Mitarbeiterrabatte auf Online Einkaufsplattformen und regelmäßige Firmenevents